



EMPRENDIMIENTO EN MÉXICO: MOTIVACIONES, RETOS Y OPORTUNIDADES

UVM

CENTRO DE
OPINIÓN PÚBLICA

INTRODUCCIÓN

¿Cuáles son los principales retos que enfrentan los emprendedores?

El Centro de Opinión Pública de la Universidad del Valle de México realizó un sondeo entre mexicanos que han tenido o que actualmente cuentan con un emprendimiento para conocer cuál es el panorama del emprendimiento en México. También se entrevistó a expertos en este tema para conocer su opinión.

Te invitamos a conocer los resultados más relevantes de este estudio.

INFORMANTES

ADRIAN SOTRES PAEZ

Dir. De Desarrollo Estratégico y Comunicación
Junior Achievement México JA México.

ARMANDO LABORDE

Socio New Ventures.

FEDERICO ARELLANO

Fundación Mi Cochinito.com

FIDEL KALAX RUIZ BURGETE

Dir. De Bienestar y Estímulos a la Juventud
Instituto Mexicano de la Juventud IMJUVE.

FERNANDO LELO DE LARREA Y DE HARO

Socio director de ALLVP, Antoni Lelo de
Larrea Venture Partners.

JUAN DEL CERRO

Director general y fundador de DISRUPTIVO TV.

MARIO ROMERO

Dir. Impact Hub.

PATRICIA LARIOS ESQUIVEL

Fundadora ProEmpleo Productivo A.C.

VINCENT SPERANZA

Director de Endeavor México A.C.

URY SARABIA LOPEZ

Fundador y director de Startup Essenciales .

EMPRENDIMIENTO

Luisa tiene interés por emprender. Afortunadamente Luisa conoció a un “gurú del emprendimiento” quien la instruirá en este camino. Acompaña a Luisa, quien bajo la guía del gurú, conocerá más acerca de los principales retos de esta aventura.

¡Voy a
emprender!

Y ¿sabes lo
que implica
emprender?
¿tienes lo que
se necesita?

Un emprendimiento implica...



**DISPOSICIÓN PARA RESOLVER
PROBLEMAS**



IMPULSAR PROYECTOS



MODELO DE NEGOCIO



EMPRESA REDITUABLE

¿QUÉ ES EMPRENDIMIENTO?



**Mario
Romero**

Mis amigos Mario Romero y Fidel Kalax Ruiz Burgete, expertos en el tema, dicen que el emprendimiento....



Fidel Ruiz

“Tiene que ver con las habilidades...esta visión de poder crear y desarrollar algo...tiene que ver con esta búsqueda de crear valor a través de algún tipo de iniciativa...para crear algo valioso”

Es un concepto utilizado para “impulsar los proyectos y las iniciativas que tienen sus diferentes personas para generar sus propios modelos de negocio, sus propias oportunidades de generar recursos desde una instancia propia”

MOTIVACIONES



Y ¿por qué quieres emprender?

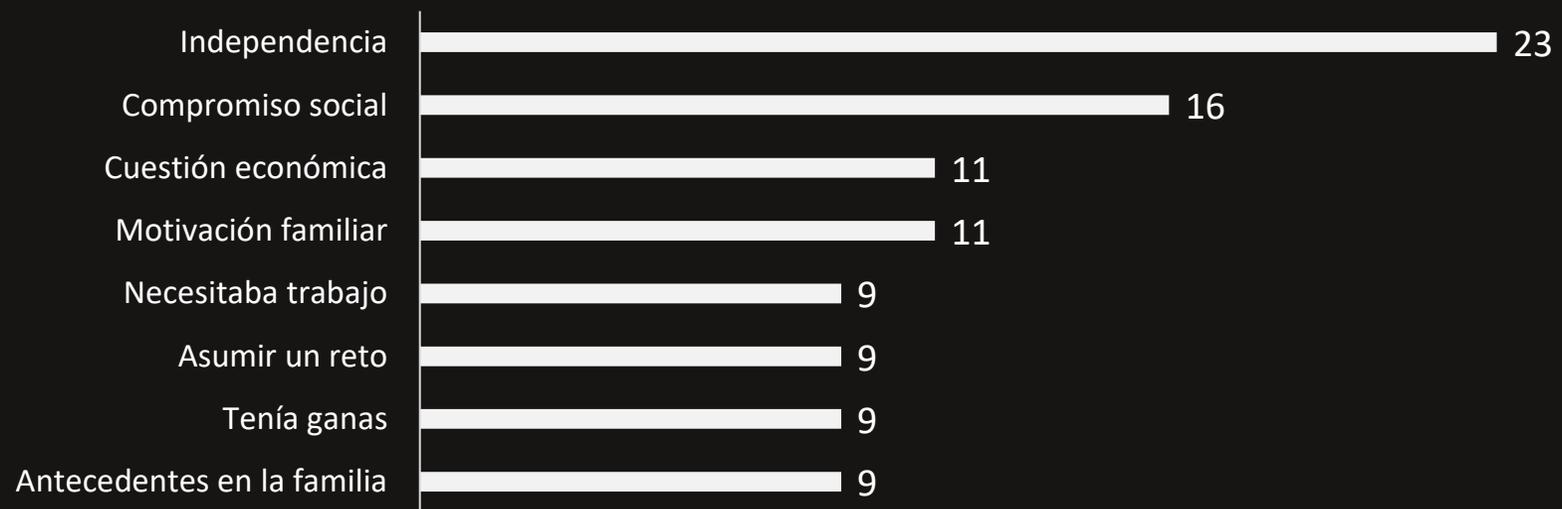
Algunas de las principales razones señaladas por mexicanos que han emprendido son...

¿¿¿¿¿?????

Me siento impulsada por varios factores



Motivaciones



MOTIVACIONES



Motivaciones hay muchas.
Expertos en emprendimiento
dicen que se emprende por....

**Adrián
Sotres**

"La escasez de opciones laborales, el entorno económico, la necesidad de poner en marcha un negocio y las ganas de querer cambiar el entorno... hoy los jóvenes, quieren ser sus propios jefes, y eso también los orilla a que generen ideas que las puedan llevar a cabo por sí mismos"

Fidel Ruiz

"Tener la inquietud de hacer algo diferente...También tener este sentido de igualdad, equidad, justicia, esta sensibilidad con los problemas que le rodean"

PERFIL DEL EMPRENDEDOR. HABILIDADES



Y ¿tienes lo que se necesita?

Soy resiliente, soy creativa, me gustan los retos, resolver problemas, tengo iniciativa...



Y ¿qué dicen tus amigos emprendedores?

...Eso es básico pero emprender tiene otras implicaciones, por ejemplo:

- *Intencionalidad de impacto
- *Capacidad para rodearte de un equipo
- *Ser visionario
- *Manejo y uso de la tecnología



Mis amigos Mario Romero y Armando Laborde dicen que:

Mario Romero

“Se requieren personas con creatividad en el sentido de que puedan agregar con esa creatividad, que puedan intervenir en un proceso de innovación y poder agregar valor y liderazgo”

Armando Laborde

“[Los emprendedores cuentan con una] intencionalidad de impacto... emprender justamente para resolver y cambiar una situación, una problemática social y ambiental. Y entonces hay una motivación, una intencionalidad de cambio”



PANORAMA DEL EMPRENDIMIENTO EN MÉXICO

PANORAMA DEL EMPRENDIMIENTO EN MÉXICO

¿Crees que las condiciones actuales del país son propicias para emprender?



Eso te lo responderán mis amigos

Siri, buscar chat Expertos en emprendimiento



¿Cómo ven el panorama del emprendimiento en el país?

Mario Romero

Actualmente el ecosistema emprendedor está viviendo de lo que logró crearse en los últimos seis años, el hecho de que hayan deshecho el Instituto Nacional del Emprendedor fue un durísimo golpe para el ecosistema...Hoy en día se mantiene ese ecosistema pero sin un liderazgo.

Vincent Speranza

Cuando más imperfecto está el escenario, más nacen emprendedores, el emprendedor cacha imperfecciones y las transforma en valor porque hay oportunidades.

Armando Laborde

Nos falta sobre todo en el contexto mexicano promover una cultura de emprendimiento que sea algo más aspiracional.

Mario Romero

El gobierno actual incluye el autoempleo como si fuera un emprendimiento...que la gente tenga su puestecito y que venda no contribuye económicamente ni socialmente al ecosistema emprendedor.

OBSTÁCULOS



Como puedes ver el panorama del emprendimiento involucra desde una lectura conceptual, cultural, aspiracional, tus propias capacidades, así como el propio contexto del país

Me pregunto...
¿Qué clases de obstáculos enfrentaré?

Culturales, burocráticos, fiscales, financieros, capacitación, el miedo a fracasar



Cultural. El emprendimiento no se percibe aspiracional ni como parte fundamental del desarrollo de un país, se ve como autoempleo

Burocracia. Trámites, falta agilidad

Fiscal. Sistema de fiscalización que atenta contra la supervivencia de los emprendedores

Financiamiento. Falta financiamiento de arranque. Los emprendedores utilizan sus propios recursos para iniciar. Hace falta capital que respalde a los emprendedores en la etapa temprana....

OBSTÁCULOS



En la encuesta hecha a emprendedores estos comparten que los principales obstáculos que enfrentan son:

Principales obstáculos enfrentados por emprendedores



Fidel Ruiz

“Para poder aventarte al emprendimiento necesitas tener un ‘colchón’. Tener garantizadas las necesidades básicas”

..por cierto ¿cómo vas a financiar tu proyecto?

FINANCIAMIENTO

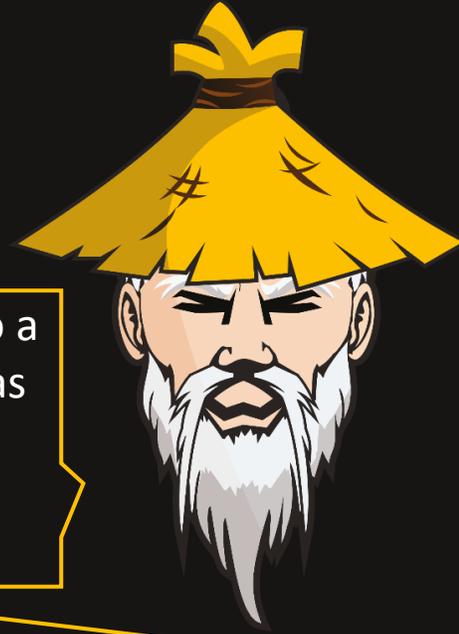


Sobre el financiamiento sé que:
1. Las opciones de financiamiento han proliferado; 2. El financiamiento sigue siendo insuficiente para la demanda y; 3. Un emprendedor normalmente usa sus propios recursos económicos

Fondeo colectivo, banca, proyectos de gobierno ¿qué dices?

He escuchado que el apoyo a los emprendedores por parte de la banca es un reto en nuestro país

En la encuesta que el COP UVM hizo a emprendedores 40% desconocen las plataformas de financiamiento colectivo. Lo que nos habla del desconocimiento que existe



Cualquier opción de financiamiento requiere que te informes y capacites. También falta difusión sobre inversionistas ángeles o fondeo colectivo y más apoyo. Mi amigo Francisco Lelo de Larrea dice “el fondeo colectivo empodera a la comunidad y en ese sentido es muy favorable, pero no tiene el volumen suficiente para ser un factor de cambio en el ecosistema emprendedor”

¡Es cierto! La banca aun no constituye un pilar de financiamiento para el emprendimiento pero mientras más sólido sea un proyecto mayor oportunidad tendrá de liquidez y de capitalizarse

INCUBADORAS



¿Ya te acercaste a alguna incubadoras?

Incubadoras hay muchas. Parte de su labor es cuestionar tu proyecto, retroalimentar, capacitar y vincular

Que sus metodologías sean sólidas, que favorezcan la calidad del emprendimiento mas no el número de emprendimientos

En eso estoy Gran Maestro



¿Qué tengo que buscar en una incubadora?

CAPACITACIÓN DEL EMPRENDEDOR

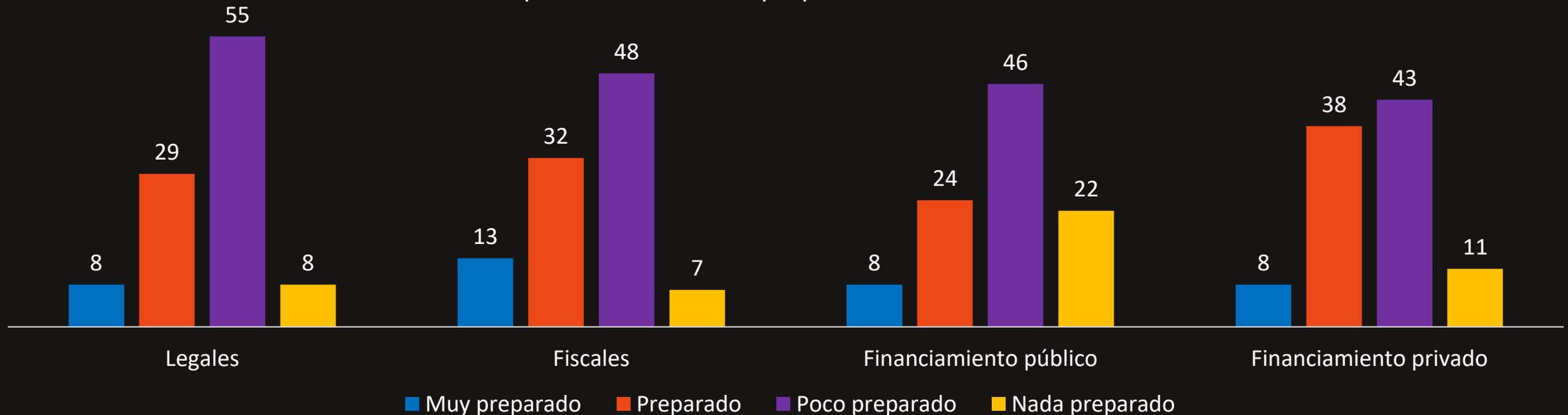


Emprender exige estar capacitado en temas legales, fiscales, conocer tu mercado...



Aunque muchos emprendedores arrancaron sin estar completamente preparados. Mira estas respuestas

Quando emprendiste ¿Qué tan preparado estabas en estos temas?



CAPACITACIÓN DEL EMPRENDEDOR

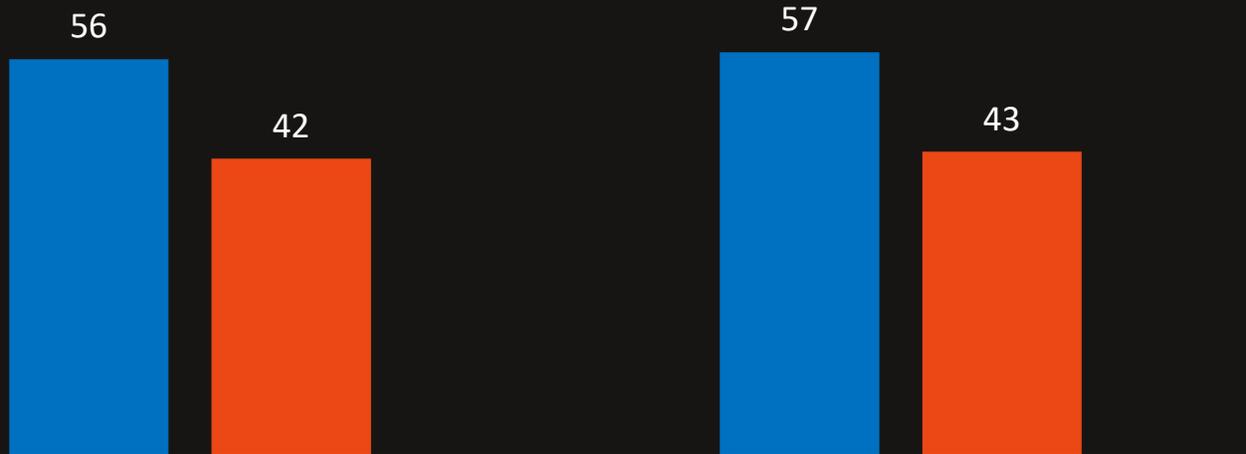


¡Qué datos!



Los emprendedores se sentían más preparados en temas de tecnología y conocimiento del mercado. Tomando todos estos factores **56%** ellos consideran que estaban preparados para emprender pero **44%** no

¿Qué tan preparado estabas en...?



Tecnología

Conocimiento del negocio o mercado

■ Muy preparado/preparado

■ Poco/nada preparado

MODELOS DE NEGOCIO



¿Qué clase de negocios son más convenientes para emprender?

¿Tradicional?

¿Tecnología?

¿Temas de salud?

¿Recursos naturales?

¿Social?

Por lo que he hablado con mis amigos expertos en emprendimiento diría que los emprendimientos redituables estarían fincados en los siguientes aspectos.....



MODELOS DE NEGOCIO CON FUTURO

RESUELVAN
PROBLEMAS

Problemáticas de hoy y las problemáticas que se presentarán en el futuro.

INNOVACIÓN

Que ofrezcan mecanismos innovadores y eficientes.

DESARROLLO
TECNOLÓGICO

Emprendimientos en desarrollo tecnológico y nuevas tecnologías.

Uso de tecnología, aprovechamiento de herramientas.

PROPUESTA DE
VALOR

Productos y servicios que tengan un diferenciador, valor.



Esto garantizaría el éxito de un emprendimiento...

Mmmmm
Éxito.....
Fracaso....



Siri, WhatsApp con mis amigos



¿Qué hace exitoso a un emprendimiento? ¿Y qué hace que un emprendimiento fracase?

ÉXITO Y FRACASO

¿Qué es un emprendimiento exitoso?

Mario Romero

El éxito depende no de estándares sociales sino de estándares del mismo emprendedor...el emprendimiento mismo debe tener sus criterios de éxito... yo soy exitoso porque mis metas son estas y las estoy cumpliendo y entonces ya con eso estoy saliendo de deudas o contratando más gente o ayudando a más personas, creando más productos...los parámetros deberían ser de cada emprendimiento y no de la sociedad.

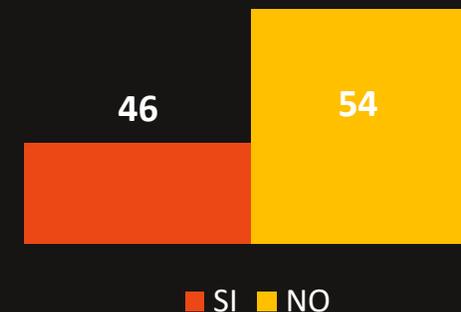
Vincent Speranza

Éxito tienen que ver con el emprendedor, no con el modelo de negocio. El modelo de negocio se puede ajustar. Lo que hace exitoso a un proyecto son los fundadores.

Fernando Lelo de Larrea

Para ser exitoso en tu emprendimiento necesitas realmente estar resolviendo algo en el mercado...una percepción de que estás trayendo algo novedoso y diferenciado al mercado y, si no es suficientemente novedoso, diferenciado y deseable por el consumidor final pues eventualmente no vas a tener las herramientas que te permiten subsistir.

Tu emprendimiento ¿estuvo en riesgo de cerrar?



¿QUÉ ES UN PROYECTO EXITOSO?

CRITERIOS DE ÉXITO VARIABLES

Cada emprendimiento fija sus metas y criterios. Si alcanza esas metas, el emprendimiento es exitoso.

METAS CUMPLIDAS

Tener una visión de la empresa a futuro y llegar a ello.

EMPRESA DEFINIDA

Buen talento, financiamiento.

RESUELVE UN PROBLEMA

Emprendimiento que soluciona problemas, necesidades. Brinda soluciones.

IMPACTA E INFLUYE EN SU COMUNIDAD

Genera beneficios en su entorno inmediato e inspira a emprender.

LIDERAZGO

Depende del emprendedor, de sus características, de su resiliencia.

EQUIPO

Contar con talento. Un equipo que aporte y soporte al emprendimiento.

INTERPRETACIONES SOCIALES DEL ÉXITO

Económicamente redituable.

ÉXITO Y FRACASO

¿Y el fracaso?

Mario Romero

En México tenemos un problema con el tema de la cultura del fracaso, no se nos permite fracasar... el fracaso te da lecciones... quiere decir, uno que lo intentaste y dos que aprendiste algo que ya no vas a volver a repetir... y entonces empezar de nuevo.

Juan del Cerro

Las principales razones porque la gente no emprende no es la falta de capital, no es la falta de una legislación, es el miedo a fracasar.

Fidel Ruiz

Somos una sociedad con poca tolerancia al fracaso, hay poca tolerancia a la innovación, a la idea del cambio”

Vincent Speranza

Se tienen que dar condiciones [facilidades] para el cierre de una compañía. Que esta empresa pueda cerrar sin afectar a la persona, para que esta persona mañana pueda iniciar un nuevo reto, desprende la responsabilidad del emprendedor si es que hizo las cosas bien.

RETOS DEL EMPRENDIMIENTO EN MÉXICO



¿Cuáles son los retos en este tema?



Agrupados por ámbitos, diría que....

CULTURAL

- Idea del emprendimiento es una carrera.
- Inspirar.
- Fomento educativo.

EMPRENDERDOR

- Conocimientos básicos: contabilidad, armar equipos, finanzas.
- Experiencia en el mundo real.

CONCEPTUAL

- Distinguir entre emprendimiento y autoempleo.
- Emprendimientos tradicionales y emprendimientos.

CONTEXTO

- Detonar entorno en universidades y centros educativos.
- Escalar los emprendimientos.
- Corrupción

“Al gobierno le toca generar un buen contexto legal, administrativo, fiscal para que los emprendedores puedan desarrollarse plenamente, menos barreras, menos fricción” Juan del Cerro

EMPRESARIADO SOCIAL



No olvidemos el **empresariado social**

El empresariado social ¿es rentable? Tengo mis dudas

¡Claro que es rentable!
Falta información sobre este tipo de empresariado



Son proyectos que tienen un compromiso relacionado con problemáticas sociales ¿no?

Un empresariado social tiene una causa social pero también tiene un modelo de negocio.

Mario Romero

“Un empresariado social necesita generar dinero, necesita ser sostenible...es un negocio social...que tiene un modelo financieramente sostenible, que no depende sólo de donaciones, tiene otros aspectos que nos ayuda a generar los recursos para mantener ese impacto social.”

Armando Laborde

“cuántas necesidades en salud, en educación, en vivienda, en acceso energía, en mejor nutrición...hay mucho que hacer y todas esas son oportunidades para los empresarios sociales”

EMPRENDIMIENTO Y TECNOLOGÍA



En un mundo con tanta tecnología
¿qué papel juega en todo esto?

”El futuro está en aprovechar la tecnología, dejar atrás esa mentalidad que la tecnología es mala porque nos va a dejar sin trabajo, que nos va a desplazar. La tecnología debe suceder para aumentar nuestras capacidades y habilidades” Ury Sarabia

Actualmente es el campo que
mayor interés despierta

El contexto actual requiere **desarrollo de habilidades** para interactuar con la tecnología y los procesos de automatización



La incorporación de la tecnología permite **escalar** el emprendimiento

En la encuesta del COP UVM **42%** dice que su empresa tiene redes sociales pero no las aprovecha

Es imprescindible entender la tecnología desde lo más básico (conocimiento, incorporación y utilización de herramientas o recursos) hasta avances en aplicaciones, redes, automatización, etcétera



De momento podemos dejar
la charla aquí



De acuerdo tengo muchas tareas por
emprender.

GLOSARIO

CRISIS/ADVERSIDAD

Escenario donde florece el emprendimiento.

“Condiciones imperfectas siempre habrá...cuando más imperfecta está más nacen emprendedores, el emprendedor cacha imperfecciones y las transforma en valor porque hay oportunidades por eso hay emprendedores en el campo, en el sector salud, en educación, en movilidad porque cuando existen imperfecciones hay oportunidades de que alguien con una idea bien ejecutada con un equipo robusto lo puedes ejecutar”. Vincent Speranza.

EQUIPO

Soporte básico para sacar adelante un emprendimiento.

Se requiere para tener un soporte adecuado...de personas que sean muy resilientes, que se puedan adaptar al cambio. Mario Romero.

GLOSARIO

FRACASO Proceso de aprendizaje.

“En México tenemos un problema con el tema de la cultura del fracaso, no se nos permite fracasar...el fracaso te da lecciones...quiere decir, uno que lo intentaste y dos que aprendiste algo que ya no vas a volver a repetir...y entonces empezar de nuevo”. Mario Romero.

INNOVACIÓN Capacidad de ofrecer soluciones con herramientas sencillas o sofisticadas en un contexto que requiere una solución, incluso ofrecerla cuando en el contexto no se está consiente que necesita de una solución.

“Para que el producto o servicio sea innovador [debe] presentar una solución que permita cambiar la vida de las personas”. Adrián Sotres.

INSPIRAR Estrategia para impulsar y promover el emprendimiento.

“Se necesita una figura a la cual admirar e inspirarse, que se vuelva un vocero, un mentor. Se necesita tener como referencia a un ícono local. Hacen falta historias que inspiren”. Vincent Speranza.